

« Vendre son vin à l'international »

*Une journée pour vous préparer
et optimiser votre développement à l'international !*

La CCI du Beaujolais vous invite **Mardi 17 février 2009** à :

- ✓ *Découvrir toutes les missions et opérations programmées en 2009 dans votre secteur : mini-expositions, rencontres d'acheteurs, salons professionnels, ...*
- ✓ *S'informer sur les dispositifs financiers pour vous accompagner dans vos démarches liées à la prospection commerciale.*

08h00 – 10h00

Table ronde : PROSPECTER

Les réseaux d'appui au développement à l'international vous présentent leurs programmes 2009 de missions et opérations spécifiques au secteur du vin et des spiritueux

- Programme UBIFRANCE
- Programme R3AP
- Programme du Club National Vins & Spiritueux
- Rencontre d'acheteurs en haute mer – (LZ Ingénierie)

10h30 – 12h30

Table ronde : FINANCER

Des dispositifs financiers de soutien à la prospection commerciale à l'international existent ; Ils sont financés par l'Etat ou la Région au travers d'organismes relais

- UBIFRANCE
- COFACE
- OSEO

A partir de 13h30

Rendez-vous individuels avec les experts

Pour aller plus loin, rencontrez en direct lors d'entrevues individuels de 30 mn environ les partenaires qui vous accompagnent et vous soutiennent :

- UBIFRANCE/Missions Eco
- R3AP
- Club Vins & Spiritueux
- LZ Ingénierie Export
- COFACE
- OSEO

Mettez les meilleurs atouts de votre côté, inscrivez-vous !

Mardi 17 février 09 - Lieu : CCIB 317 bd Gambetta à Villefranche s/Saône

- Table ronde : PROSPECTER (8h00 à 10h00)
- Table ronde : FINANCER (10h30 à 12h30)
- Rendez vous individuel avec un expert (à partir de 13h30)

- UBIFRANCE/Missions Eco
- R3AP/SOPEXA
- Club Vins & Spiritueux
- LZ Ingénierie Export
- COFACE
- OSEO
- Régional Rhône-Alpes

