



Votre contact :

**Christophe BLANC**

Développement  
Industriel et  
International

317, Bd Gambetta –  
BP 70427 – 69654  
Villefranche Cedex

Tél. 04.74.62.73.00  
Fax : 04.74.65.31.79  
e-mail :  
[cblanc@villefranche.cci.fr](mailto:cblanc@villefranche.cci.fr)

Sites :

[www.baujolois-cci.com](http://www.baujolois-cci.com)  
[www.eraï.org](http://www.eraï.org)



Votre contact :

**Aurélie CLOZEL**  
**Alexandre MUELA**

Développement  
International des  
entreprises

Les Bureaux de  
Chalin, Bât. B  
20, Chemin Louis  
Chirpaz - 69134  
Ecully Cedex

Tél. 04.72.38.68.76  
Fax : 04.72.38.33.77

**Mission de prospection d'un marché étranger**

# Emirats Arabes Unis

A l'occasion du salon **EQUIP'HOTEL Middle East**  
**- du 14 au 16 décembre 2008 -**

Capitale économique des Emirats Arabes Unis, Abu Dhabi lance un vaste et important programme de diversification de ses activités liées au pétrole vers les services et le tourisme.

Pour ce faire, des investissements colossaux seront engagés dans les 5 prochaines années dans la réalisation d'infrastructures routières et ferroviaires, la création d'un aéroport international, la réalisation d'une plateforme culturelle unique (musées...).

Le parc hôtelier du pays n'est pas en reste. Déjà fort d'un équipement de 8 000 lits, il doit passer à environ 30 000 chambres d'ici à 10 ans. Les grands groupes hôteliers internationaux ont annoncé le lancement de leurs projets sur Abu Dhabi.

Compte tenu de ces grands projets et du potentiel commercial qu'ils représentent, Reed Exhibitions, premier organisateur mondial de salons professionnels, inaugurera la première édition d'Equip'Hotel Middle East du 14 au 16 décembre prochains au sein du parc des expositions de la ville – (la version Parisienne ne dément pas son succès).

**1. les secteurs concernés** sont ceux de l'équipement hôtelier au sens large, fabricants et/ou distributeurs dans les domaines suivants :

- |   |                                  |
|---|----------------------------------|
| ○ Aménagement du bâtiment               | ○ Equipements de cuisine         |
| ○ Arts de la table                      | ○ Linge et textile professionnel |
| ○ Blanchisserie                         | ○ Mobilier - décoration          |
| ○ Cafétérie et bar                      | ○ Produits d'accueil             |
| ○ Concepts hôteliers et de restauration | ○ Salle de bains – Spas & forme  |
| ○ Distribution automatique              | ○ Son & lumière                  |
|   | ○ Technologies                   |

**2. Profil des visiteurs attendus :**

- |   |   |
|---|---|
| ○ Groupes hôteliers internationaux        | ○ Collectivités locales (santé, enseignement, collectivités gouvernementales) |
| ○ Résidences hôtelières et de tourisme    | ○ Investisseurs, promoteurs, développeurs                                     |
| ○ Groupes de restauration                 | ○ Bureaux d'études, architectes, décorateurs                                  |
| ○ Chefs                                   |   |
| ○ Distributeurs, importateurs, grossistes |   |



Votre contact :

**Christophe BLANC**

Développement  
Industriel et  
International

317, Bd Gambetta –  
BP 70427 – 69654  
Villefranche Cedex

Tél. 04.74.62.73.00  
Fax : 04.74.65.31.79  
e-mail :  
[cblanc@villefranche.cci.fr](mailto:cblanc@villefranche.cci.fr)

Sites :

[www.baujolois-cci.com](http://www.baujolois-cci.com)  
[www.eraï.org](http://www.eraï.org)



Votre contact :

**Aurélié CLOZEL**  
**Alexandre MUELA**

Développement  
International des  
entreprises

Les Bureaux de  
Chalin, Bât. B  
20, Chemin Louis  
Chirpaz - 69134  
Ecully Cedex

Tél. 04.72.38.68.76  
Fax : 04.72.38.33.77

**Mission de prospection d'un marché étranger**

# Emirats Arabes Unis

A l'occasion du salon **EQUIP'HOTEL Middle East**  
- du 14 au 16 décembre 2008 -

## **La mission :**

La Chambre de Commerce et d'Industrie du Beaujolais (CCIB) et Entreprise Rhône-Alpes International (ERAï), en partenariat, organisent une mission commerciale à l'occasion de la première édition du salon Equip'Hotel Middle East du 14 au 16 décembre 2008.

## **Les objectifs** sont :

- vous permettre de découvrir une région dynamique (+5% de PIB en 2005, 2<sup>nde</sup> position derrière la Chine – forte croissance)
- accroître vos marchés à l'international...
- ...en vous aidant à rencontrer vos futurs partenaires sur la région

## **Les moyens** sont :

1. exposition sur un collectif de 5 à 10 entreprises Rhône-Alpines (mutualisation des coûts et des moyens) pendant les trois jours du salon
2. programme de RDV personnalisé avec 5 à 10 acheteurs ou importateurs (selon cahier des charges définissant vos profils recherchés) afin d'optimiser votre participation au salon sera organisé par l'antenne locale d'ERAï

un appui individuel à la préparation et/ou au suivi du salon pourra être organisé pour ceux qui le souhaitent.

**Exposez sur Equip'Hotel Middle East et bénéficiez de 5 rendez-vous ciblés minimum, pour seulement 4 750€!!**



Votre contact :

**Christophe BLANC**

Développement  
Industriel et  
International

317, Bd Gambetta –  
BP 70427 – 69654  
Villefranche Cedex

Tél. 04.74.62.73.00  
Fax : 04.74.65.31.79  
e-mail :  
[cblanc@villefranche.cci.fr](mailto:cblanc@villefranche.cci.fr)

Sites :

[www.baujolois-cci.com](http://www.baujolois-cci.com)  
[www.eraï.org](http://www.eraï.org)



Votre contact :

**Aurélie CLOZEL**  
**Alexandre MUELA**

Développement  
International des  
entreprises

Les Bureaux de  
Chalin, Bât. B  
20, Chemin Louis  
Chirpaz - 69134  
Ecully Cedex

Tél. 04.72.38.68.76  
Fax : 04.72.38.33.77

Mission de prospection d'un marché étranger

# Emirats Arabes Unis

A l'occasion du salon **EQUIP'HOTEL Middle East**  
- du 14 au 16 décembre 2008 -

## I N S C R I P T I O N

Raison sociale .....

Adresse .....

Code postal / Ville .....

Nom ..... Prénom .....

Fonction .....

Activité .....

Tél. .... Fax .....

E-mail ..... Site web .....

Date :

Signature

**Souhaite participer à l'opération comprenant**

OUI

NON

↘ l'exposition sur le stand collectif – une surface de 9m<sup>2</sup> aménagés est réservée par entreprise / environ 3 500€ comprenant les frais d'inscription, la parution au catalogue de l'organisateur, un espace dédié et aménagé sur le stand, la communication et logistique du collectif

↘ le programme de mise en relation - 5 à 10 RDV d'affaires personnalisés / un forfait de 1 250€ comprenant l'aide à la définition du cahier des charges « profils recherchés », l'élaboration d'une base de prospection ciblée et la prise des RDV personnalisés

**DEADLINE : 15 septembre 2008**