

Depuis des années, la CCI du Beaujolais soutien et accompagne les Unions Commerciales et Artisanales du Beaujolais, car elles sont le moteur essentiel de la promotion et de la dynamisation du commerce et de l'économie de notre territoire.

Pour cela la Chambre apporte un soutien technique et méthodologique aux Unions Commerciales afin que chacun de leurs membres puisse acquérir de nouveaux savoir faire et se professionnaliser à travers une démarche collective. Cette offre comprend plusieurs volets, en liaison entre eux :

- Un volet « matériel »
- volet formation et accompagnement des bureaux
- volet professionnalisation et développement

Volet matériel :

Il comprend l'ensemble des outils mis à disposition des UC pour la conduite des réunions, leur développement et leur fonctionnement quotidien.

- le classeur du pack UC mise à jour régulièrement
- le partenariat avec le centre de formation, qui permet à tout adhérent de bénéficier de prix particulièrement attractifs
- le fichier (en constante évolution) des exposants potentiels aux foires, braderies...

En travaillant avec la Chambre, les Unions Commerciales du Beaujolais peuvent également bénéficier d'apports personnalisés (fichiers d'adhérents potentiels, supports d'animation de réunions...)

Volet formation et accompagnement des bureaux

La Chambre organise régulièrement des formations ainsi que des réunions d'informations des membres des bureaux d'Unions Commerciales souvent en partenariat avec la fédération des Unions Commerciales dans le cadre d'opérations globales communes comme les Clubs des Présidents des Unions Commerciales du Beaujolais ou le Journal des UC

Les animateurs de service Commerce accompagnent directement les bureaux des Unions Commerciales pour les aider à mieux :

- accompagnement à la définition de la stratégie de l'UC (quelles actions pour qui pourquoi)

- animer et conduire des réunions
- répartir les rôles
- gérer leurs association
- planifier et gérer leurs actions
- Interface avec les institutions et partenaires des UC

Volet professionnalisation et développement :

Il permet, via la présence des animatrices commerce, d'apporter aux bureaux et groupes de travail une méthode, afin de gagner du temps et d'améliorer les actions menées par les UC.

- Animations des UC
 - o rédaction de rétroplannings adaptés à l'animation
 - o mise à disposition d'une liste de fournisseurs (non exhaustive)
 - o courriers types (dans le classeur du pack)
- Animation de réunions
 - o Les animatrices accompagnent le bureau, si besoin, dans la conduite, en rédigeant avec eux l'ordre du jour, et en aidant au respect du timing et à la rédaction systématique d'un Qui fait quoi.
- Appui à la communication et au développement :
 - o Rédaction de dossiers sponsors/partenaires
 - o Rédaction de plaquette de présentation de l'UC à destination des non adhérents
 - o Force de proposition pour des actions nouvelles, selon la cible, les moyens financiers....
- Apport d'opérations clefs en main : Mon commerçant mon environnement